

## “摩房”再度强强联合，誓师强势盛启

◎ 王亚军

继4月16日近500经纪人齐聚摩卡小镇参加誓师大会后，140天，房天下合作联盟交了一份完美答卷，这一合作赢得合作楼盘摩卡小镇、经纪公司及中介经纪人无数赞誉！



9月2日上午，惠州房天下合作联盟再度盛启，誓师大会在摩卡小镇落地。作为第三轮摩卡小镇誓师大会，再度吸引了400多名中介经纪人踊跃参与。尽管天下着雨，但依然阻挡不了经纪人的热情，现场气氛十分火爆。



会上，惠州搜房网总经理王均武在现场给经纪人动员。他总结到，在政策利好及市场慢慢变暖的情形下，惠州楼市目前处在蓄客、积累向上的阶段，原先的楼市泡沫正一点点地在消化，现在是投资者投资的好时机。虽说卖商铺不易，但是他相信做为房产界的精英经纪人，只要定好目标，摩卡小镇的 120 套商铺在 2 个月内定能完成 80%的成交量。



接着，德威集团营销副总经理黄建达发表讲话，他在会上具体分析了现在投资者买商铺的原因及摩卡小镇商铺的优势。“一铺养三代”是对商铺价值的最好诠释，在遇上当下人民币贬值及股市大跌的情况下，投资者会转向寻求保值增值的投资项目，这时作为固定资产的商铺就重新吸引他们。此外，在惠州陆续大型经济实体商超倒闭情况下，“社区铺+临街铺”双铺格局的商铺更能顺应惠州商圈的发展。而摩卡小镇商铺就是这样的格局，不仅如此，摩卡小镇项目地处江北东区，周边有惠州最大的江北农批中心、金泽物流园、粤东家具博览商圈环绕，潜力巨大。

